

# روشهای خاص افزایش فروش ویژه مدرسین خصوصی



امروزه تدریس خصوصی یکی از روشهای کسب در آمد به خصوص به صورت پاره وقت است. خیلی از متخصصین و دانشجویان علاقه مند هستند که علاوه بر شغل اصلی خود به امر تدریس خصوصی بپردازند. در این کتابچه به ۴ روش برای افزایش فروش در امر تدریس خصوصی پرداخته شده است که تمامی این روش ها حاصل تجربه اینجانب پس از ۱۰ سال امر تدریس خصوصی یا عمومی می باشد.

**مطمئناً استفاده از یکی از این روشها باعث افزایش تعداد مشتریان شما در امر آموزش خواهد شد**

### **برگزاری وبینار رایگان:**

یکی از بهترین راه های افزایش فروش ویژه مدرسین خصوصی که بنده خودم از آن استفاده کرده ام اجرای وبینارهای آموزشی رایگان است. وبینار این امکان را به شما می دهد که به صورت صوتی و تصویری با دانش آموزان خود در ارتباط باشید. امکاناتی که محیط های وبینار در اختیار شما قرار می دهند عبارتند از:

۱- ارائه اسلایدهای آموزشی و توضیح صوتی بر روی اسلایدها

۲- ضبط وبینار به صورت یک فایل جهت ارائه به سایر دانش آموزان

۳- به اشتراک گذاشتن صفحه کاربری خود به طور مثال توضیح روی یک نرم افزار خاص

۴- امکان پرسش سوال توسط کاربران به صورت نوشتاری یا صوتی



مزیت مهم اجرای وبینار این است که شما را به عنوان یک متخصص به دیگران معرفی می کند. مطمئن باشید پس از اجرای وبینار علاقه مندان شما افزایش یافته و فروشتان در آموزشهای تخصصی شما افزایش خواهد یافت

روش کار به این صورت بود که یکسری اسلایدهای آموزشی آماده کردم و با درخواستی که به سایت ایسمینار ارسال کردم از این سایت زمان و فضای مورد نیاز برای اجرای وبینار را به صورت رایگان دریافت کردم. همچنین شما می توانید اولین وبینار خود را به صورت رایگان برگزار کنید و در ادامه مطالب بقیه وبینارها را با مبلغ مشخصی اجرا کنید.

تمامی مراحل وبینار اعم از ثبت نام کاربران ، تبلیغ و ارسال ایمیلهای اطلاع رسانی توسط ایسمینار انجام می شود و شما فقط کافی است اسلایدهای خود را آماده کرده و سر ساعت مشخص شده به ارائه وبینار بپردازید



تجربه من در این زمینه:

به طور نمونه می توانید وبینار بنده را از لینک زیر مشاهده کنید.

<http://e-seminar.ir/index.php/webinars/engineering/item/380-low-voltage-motor-control-center.html>

این وبینار در مورد تابلوهای برق فشار ضعیف بود و بنده پس از این وبینار دوستان و مشتریان زیادی پیدا کردم!

**استفاده از روش حلقه ارجاعی یا مشارکت انتفاعی:**



یکی از بهترین روشهای افزایش فروش و بازاریابی که در همه نوع فعالیتی کاربرد دارد روش مشارکت انتفاعی یا ایجاد حلقه ارجاعی است.

خیلی ساده روش ایجاد حلقه ارجاعی به این صورت است که مثلا اگر شما متخصص رشته برق هستید و در زمینه برق صنعتی تدریس دارید چند نفر متخصص دیگر در زمینه های دیگر مثل تابلوهای برق یا پی ال سی پیدا کنید و حلقه ارجاعی خود را ایجاد کنید. با این روش شما می توانید فراگیران خود را به آنها معرفی کنید و آنها نیز جهت تکمیل آموزشها فراگیران خود را به شما معرفی کنند. شما با کمی جستجو در اینترنت می توانید این افراد مرتبط با رشته خود را در شهر خود پیدا کنید.



تجربه من در این زمینه:

تخصص بنده در زمینه تابلوهای برق و برق صنعتی است. من ۳ نفر دیگر را جهت مشارکت انتفاعی انتخاب کردم

یک نفر متخصص در زمینه نرم افزار eplan

یک نفر متخصص اتوماسیون صنعتی

یک نفر متخصص در زمینه برق ساختمان

یکسری از فراگیران توسط این سه دوست به بنده معرفی می شوند!

نکته: فقط توجه داشته باشید زمانی که می خواهیم به شخصی برای تشکیل این حلقه ارجاعی پیشنهاد بدهیم به یاد داشته باشید که تنها راه برای شروع همکاری ایجاد وضعیت برنده برای دو طرف است. با این استدلال باید پیش بروید که چکار کنیم تا فروش هر دو طرف افزایش یابد

## استفاده از روش صفحات فرود همراه با ایمیل مارکتینگ و اس ام اس مارکتینگ:

از روشهای بسیار جالب و موثر در دنیای وب و بازاریابی که خود بنده به شخصه آن را دیده ام و از آن استفاده کرده ام روش استفاده از صفحات فرود است.

در این روش کاربر به سایت اینترنتی هدف هدایت می شود و پس از گرفتن اطلاعات کاربر از قبیل نام ، ایمیل یا شماره همراه اطلاعات ارزشمندی به فرمتهای مختلف در اختیار کاربر قرار می گیرد. سپس با اطلاعات به دست آمده از کاربر می توانیم در مراحل بعدی به ارسال اطلاعات رایگان دیگر و در نهایت معرفی محصول و خدمات و نهایتاً فروش برسیم.

روش راه اندازی صفحات فرود به این صورت است که در ابتدا باید یک سایت اینترنتی راه اندازی کرد. من پیشنهاد می کنم از سیستم مدیریت محتوای جوملا استفاده کنید. سپس برای ثبت و مدیریت ایمیلهای ارسالی کاربران نیاز به یک امکان اضافی دیگر است که بر روی جوملا نصب می شود. به این امکان اضافی کامپوننت acymailing گفته می شود. این کامپوننت این امکانات را به شما می دهد:

۱- ثبت اطلاعات کاربران از قبیل نام و ایمیل و یا شماره موبایل

۲- ارائه گزارش ثبت کنندگان اطلاعات

۳- ارسال ایمیل جهت کاربران و نمایش آمار ارسالها و ایمیلهای باز شده

با این سیستم شما ارتباط خود را با کاربران حفظ می کنید. البته بهتر است تا چهارمین ایمیل ارسالی به کاربران یک سری اطلاعات رایگان یا خدمات رایگان ارائه کنید و از ایمیل چهارم به بعد به ارائه محصولات خود پردازید

برای دریافت اطلاعات کاربران در صفحه فرود باید یک محصول رایگان مثل یک کتاب الکترونیکی یا فیلم آموزشی یا فایل صوتی در اختیار کاربران قرار دهید که به حد کافی هم جذاب باشد



تجربه من در این زمینه:

شما می توانید سایت اینترنتی من را از لینک زیر مشاهده نمایید

[www.eletablo.ir](http://www.eletablo.ir)

من از روز اول تاسیس سایت یک کتاب الکترونیکی در زمینه تابلوهای برق فشار ضعیف تهیه کردم و آن را به صورت رایگان در اختیار کاربران خود قرار دادم. البته قبل از ارائه کتاب ایمیل کاربران را دریافت می کردم. این کتاب از تاریخ ۱۰ مهرماه ۹۲ تا تاریخ ۱۰ مهرماه ۹۳ حدود ۹۸۰۰ بار دانلود شد! تماسهای تلفنی و ایمیلهای درخواست آموزشهای تکمیلی در این زمینه از همان اولین روزهای قرار دادن این کتابچه بر روی سایت شروع شد

**پیاده سازی یک سیستم تمام اتوماتیک فروش آنلاین و کسب در آمد در همه وقت:**

خوب به بخش جالب کار رسیدیم. دوست دارید وقتی در حال تفریح یا مسافرت هستید به شما چند اس ام اس در روز ارسال شود که محتوای آن به این صورت باشد:

مبلغ ۳۹۰۰۰۰ ریال طی تراکنش شماره ۲۵۳۱۶۵۴ به حسابتان واریز شد!

متأسفانه چون تبلیغات کاذب زیادی در مورد کسب در آمد اینترنتی در ایران می شود نسبت به این توضیحات بد بین شده ایم. اما این اتفاقی است که برای بنده در این مدت یکسال زیاد رخ داده است.

در این قسمت می خواهیم در مورد این سیستم تمام اتوماتیک کسب در آمد از اینترنت و آموزشهای تخصصیتان صحبت کنیم. لازمه ایجاد این سیستم این است که شما صفحه فرود خود را ایجاد کنید و با ارائه محتوای پر ارزش به جمع آوری ایمیل علاقه مندان بپردازید.

سپس باید در زمینه تخصصتان به تولید محتوای آموزشی بپردازید



تجربه من در این زمینه:

من یکسری اسلایدهای آموزشی به فرمت swf در نرم افزار adobe captivate در زمینه تابلوهای برق فشار ضعیف تولید کردم. این اسلایدها در واقع مکمل مطالب کتابی بود که به صورت رایگان در اختیار کاربران گذاشتم. این اسلایدها را فصل بندی کرده و بر روی سایت قرار دادم. البته باید به حجم فایلها توجه شود که همگی کمتر از ۲ مگا بایت باشند (به خاطر سرعت اینترنت کاربران)

به طور مثال اگر رشته شما مکانیک است و در زمینه نرم افزار soild work تخصص دارید می توانید با نرم افزار camtasia همراه با ضبط صدای آموزشی از محیط نرم افزار فیلم گرفته و آن را در قالبهای swf خروجی بگیرید.

برای اینکه بتوانیم این فایلها را بر روی سایت قرار داده و به کاربرانی محدود کنیم که اکانت این آموزشها را خریداری کرده اند باید از یک امکان اضافی بر روی جوملا با نام کامپوننت حق عضویت یا RSmembership استفاده کنیم.

با نصب این کامپوننت کاربران می توانند خرید خود را انجام داده و پس از برگشت به سایت به صورت خودکار به محتوای آموزشی دسترسی پیدا کنند.

در این کامپوننت شما می توانید یک اکانت ۱ روزه تا چندین ماهه ایجاد کرده و سپس مطالبی که تهیه کرده اید را تحت پوشش این اکانت قرار دهید

برای درگاه خرید اینترنتی نیز می توانید از سیستم پی لاین استفاده کنید که پلاگین اتصال به کامپوننت حق عضویت را نیز دارد.

پی لاین در واقع واسط بین سایت شما و درگاه های بانکی خواهد بود. شما با عضویت رایگان در این سایت و ارائه یک اسکن از کارت ملی خود یک حساب تجاری از این خدمات دهنده دریافت خواهید کرد



تجربه من در این زمینه:

تقریباً از همان روزهای اول که این سیستم را بر روی سایت پیاده سازی کردم فروش داشتم. دلیل این اتفاق هم این بود که از همان روز اول به صورت صادقانه اطلاعاتی که شاید خیلی از اشخاص حقیقی و حقوقی دیگر با پرداخت هزینه ارائه می کردند بنده به صورت رایگان در اختیار کاربران قرار دادم.



مطالب کتابچه در این قسمت تمام شد  
 امیدوارم توانسته باشم در این زمینه دید خوبی به شما دوست گرامی داده باشم  
 شما می توانید خودتان با سعی و خطا به دنبال اجرای مواردی که در این کتابچه  
 عنوان شد بروید و موفق شوید.  
 همچنین می توانید از تجربیات چند ساله بنده در این زمینه استفاده کنید و در زمان  
 کوتاهی به نتیجه مورد نظرتان برسید  
 خدماتی که من می توانم به شما ارائه کنم

خدمات من	هزینه (ریال)
مشاوره در زمینه تخصص شما و زمینه های درآمدزا در امر آموزش	رایگان
انتخاب نام دامنه و مشاوره در زمینه محصولات رایگان شما + مشاوره در طراحی جلد کتاب یا محصول رایگان شما	۳۵۰۰۰۰
طراحی سایت اینترنتی و قالب سایت و نصب جوملا	۱۱۰۰۰۰۰
آماده سازی سیستم ایمیل مارکتینگ و تنظیمات آن و طراحی صفحه فرود مناسب تخصص شما جهت جذب کاربران	۶۰۰۰۰۰
<b>* سئوی اختصاصی سایت اینترنتی ( در جستجوهای گوگل رتبه های اول تا پنجم)</b>	۳۵۰۰۰۰۰
ارائه مشاوره در زمینه تولید فایل های آموزشی	رایگان
قرار دادن فایل های آموزشی شما بر روی سایت و نصب سیستم حق عضویت و تمام اتوماتیک کردن آن ( همراه با آموزش جهت دفعات بعد)	۸۰۰۰۰۰
مشاوره به شما در زمینه جذب مشتری بیشتر	رایگان

مجموعه هزینه خدمات:

۶۳۵۰۰۰۰۰ ریال

نکته: هزینه هاست و دامنه با شما دوست گرامی می باشد ( کمتر از ۵۰۰۰۰۰۰ ریال )  
ولی بنده یکی از بهترین سرویس دهنده ها را به شما معرفی خواهم کرد

نکته دوم: در مورد سئوی سایت کافی است جملات زیر را در موتور گوگل جستجو کنید تا در سرچ اول به سایت اینترنتی **eletablo** برخورد کنید:

تابلوهای برق

تابلوهای برق صنعتی

طراحی تابلوهای برق

آموزش تابلوهای برق

همچنین باید در نظر داشته باشید که سئوی یک سایت اینترنتی حداقل ۴ ماه زمان خواهد برد!

نکته سوم: خدماتی که در جدول بالا عنوان شده به صورت تکی هم ارائه می شود مثلا اگر شما سایت اینترنتی دارید و نیاز به سئو دارید می توانید از این خدمات استفاده کنید. بنده ( با شرایط خاصی ) سایت شما را به صورت تضمینی سرچ اول تا پنجم گوگل خواهم نمود!

نکته آخر:

حتی اگر از این سیستم برای فروش محصولات آموزشی استفاده نکنید:  
اول اینکه: اطلاعات زیادی در این مدت در زمینه سایت اینترنتی و فروش اینترنتی به دست آورده اید

و دوم اینکه: برای فروش هر محصول در سطح اینترنت این روش مناسب خواهد بود





خیلی خوشحال می شوم چند همکار یا رقیب  
در زمینه فعالیت خود داشته باشم چون باعث  
پیشرفتمان می شود!

منتظر تماس شما همکار گرامی هستم

شماره همراه من:  
+۹۳۸۶۰۴۰۷۸۷

سایت اینترنتی:

[www.eletablo.ir](http://www.eletablo.ir)

ایمیل من:

[eletablo1@gmail.com](mailto:eletablo1@gmail.com)

موفق باشید

گام به گام تا رسیدن شما به هدف

